

TECHNICO-COMMERCIAL CHARGÉ D'AFFAIRES H/F

Pelles de manutention et chargeurs

SYGMAT



CDI
Expérience exigée



Régions
Auvergne Rhône-Alpes
PACA

La société SYGMAT assure la distribution, l'entretien et le service après-vente des grues et pelles de manutention SENNEBOGEN sur le territoire français : pelles industrielles, de manutention, à câbles et draglines, grues treillis, télescopiques et portuaires.

Vous êtes animé(e) par une forte curiosité technique et motivé(e) par le challenge commercial ?
Rejoignez-nous et relever le challenge de ce poste qui combine technique et force de vente !

LES MISSIONS

- Assurer le développement des ventes et du chiffre d'affaires du secteur : prospection et fidélisation des clients existants.
- Assurer la promotion de terrain et les démonstrations des machines, en collaboration avec un agent SAV du secteur.
- Grâce à votre expertise technique et votre capacité d'écoute, vous saurez être pertinents auprès des prospects et des clients dans l'identification de leur besoin et le choix de leur matériel.
- Assurer le suivi jusqu'à la livraison du matériel au client

Vous interviendrez auprès des professionnels des secteurs portuaire et maritime, BTP, recyclage, environnement.

LE PROFIL

- Rattaché(e) au Responsable commercial France de la gamme « pelles de manutention », vous interviendrez sur les **régions Auvergne Rhône Alpes et Provence Alpes Côte d'Azur**.
- Expériences précédentes dans la distribution de matériels de BTP/TP ou industriels, qui vous confère une bonne connaissance du tissu industriel régional
- Vous êtes organisé(e), rigoureux(se), intéressé(e) par la technique et tourné(e) vers le client

LES AVANTAGES

- Rémunération selon votre profil technique et tenant compte de votre expérience
- Services support et synergie d'un groupe



Adressez-nous votre CV: recrutement@groupe-vincent.fr
www.groupe-vincent.fr

