



Société : PALFINGER SERVICE ANNECY

Lieu : POISY, HAUTE SAVOIE (74), FRANCE



Contrat : CDI



Première expérience exigée

La société PALFINGER FRANCE et ses filiales sont adossées au groupe VINCENT qui est aujourd'hui le distributeur exclusif et le référent reconnu pour l'ensemble des produits PALFINGER, BENNES VINCENT et SENNEBOGEN sur le territoire Français.

PALFINGER SERVICE ANNECY fait partie du réseau. Basée à POISY (74) et CHIGNIN (73), la société est en charge du secteur Savoie.

Nous recherchons :
UN TECHNICO-COMMERCIAL CHARGÉ D'AFFAIRES (H/F)
en équipements de levage pour véhicules PL
Secteur : Savoie, Haute-Savoie

Directement rattaché(e) à la direction commerciale du groupe, vous aurez en charge le secteur de la Savoie (département 73 et 74) sur lequel vous assurerez le développement du chiffre d'affaires par la prospection et le développement de la clientèle sur les ventes de matériels neufs en B to B auprès notamment des professionnels du TP, BTP ou forestier.

Vous apporterez votre expertise technique, vos préconisations et vos conseils aux clients sur les produits PALFINGER de type : grues auxiliaires de manutention, bras de levage et autres produits de la marque. Vous interviendrez au cours des différentes étapes des projets, de la définition du besoin jusqu'à la livraison du matériel :

- Effectuer la prospection commerciale
- Elaborer les offres de prix et mener les négociations commerciales
- Etablir le cahier des charges technique, en collaboration avec le bureau d'étude central du groupe et les différents responsables d'ateliers
- Suivre l'état d'avancement des commandes et le respect des délais de livraison, en lien direct avec les responsables d'ateliers et les assistants(es) commerciaux(ciales).

Le groupe Vincent travaille à la réduction de son impact environnemental sur l'ensemble de sa chaîne de valeur (amont et aval inclus) : vous participerez aux travaux de réflexion internes, et mènerez les échanges avec les parties prenantes (fournisseurs, clients, ateliers).

Profil recherché :

Vous êtes issu(e) d'une **formation technique** (type Génie mécanique, conception et réalisation des carrosseries, conception de produits industriels, etc...) et vous faites preuve d'un réel intérêt pour le commerce, grâce notamment à vos qualités relationnelles.

Si vous êtes issu(e) d'une formation commerciale et que vous justifiez de plusieurs expériences dans un secteur d'activité similaire : véhicule industriel, matériels agricoles, secteur du levage ou de la manutention, votre candidature sera également étudiée avec intérêt.

Vos aptitudes à la négociation et vos qualités relationnelles feront de vous le représentant exclusif de notre marque sur votre secteur.

La rémunération est à définir en fonction de votre profil, de vos compétences techniques et de votre expérience.

Envoyez CV+LM à l'adresse suivante : recrutement@groupe-vincent.fr

